



## ¿Sabes qué es la consultoría de verdad?

«ACEPTAR UN BUEN CONSEJO NO ES SINO AUMENTAR LA PROPIA CAPACIDAD.»,  
GOETHE

La consultoría es un **servicio profesional externo y temporal** que aplica una metodología de análisis de la práctica empresarial de manera **objetiva e independiente** para poner al descubierto los problemas de una organización, analizarlos y recomendar soluciones para que el empresario pueda decidir con visión de futuro qué decisiones tomar, con más datos y con el fin de que se logre alcanzar los objetivos deseados.

Pero también colabora la consultoría al descubrimiento y evaluación de nuevas oportunidades, el mejoramiento del aprendizaje de los directivos y la puesta en práctica de cambios.

El consultor es un **complemento** puntual a los profesionales que una empresa tenga, aportando su experiencia y su formación así como los contactos de otros profesionales.



### SOLUCIONES GESTIÓN

Para competir es necesario estar al día con herramientas y sistemas de gestión:

- ERP = SW de gestión integral
- CRM = SW de gestión comercial
- Gestión y Análisis Financiero
- Certificaciones de Calidad ISO
- PRL, Prevención Riesgos Laborales
- Inteligencia de Negocios / Big Data



### SOLUCIONES INTERNET

Contamos con colaboradores muy profesionales en soluciones en internet:

- Desarrollo de páginas WEB a medida
- Diseñadores gráficos
- Programas y Aplicaciones
- Gestión de redes sociales



### SOLUCIONES E-COMMERCE

No todas las empresas deben tener una tienda on-line pero si hay que estar, siempre es mejor contar con los mejores profesionales en B2C y B2B:

- WordPress / Woo-commerce
- Joomla / Virtumart
- Prestashop
- Drupal
- Programación a medida

### ALGUNAS PREGUNTAS

- ¿TIENES TENSIONES DE CAJA ?
- ¿A FINAL DE AÑO NO LOGRAS LOS OBJETIVOS QUE ESPERABAS?
- ¿TUS VENTAS ESTÁN ESTANCADAS?
- ¿TE CUESTA LOGRAR NUEVOS CLIENTES?
- ¿NO LOGRAS REDUCIR LOS COSTES?
- ¿NO TIENES OBJETIVOS POR ESCRITO?
- ¿DUDAS DE LA ESTRATEGIA?
- ¿ESTAS DESBORDADO Y NO TIENES APENAS TIEMPO LIBRE?
- ¿HAY CONFLICTOS ENTRE LOS SOCIOS?

## Soluciones adaptadas a tu empresa

### ORGANIZACIÓN

La organización es **uno de los pilares** en los que se apoya una empresa.

Con ella reducimos costes, eliminamos redundancias, cuellos de botella y mejoramos la atención a clientes.

### ESTRATEGIA

La estrategia es un **proceso innovador y dinámico** que define en un plan los objetivos, metas y políticas de la organización, de forma coherente y dotada de los recursos necesarios para lograr el posicionamiento y la rentabilidad.

### TECNOLOGÍA

La evolución de la tecnología permite a las empresas disponer de **herramientas** que facilitan la organización, optimizan costes e incrementan la competitividad: **CRM, ERP, Nube, Inteligencia de Negocios o Big Data.**

### COMERCIALIZACIÓN

Cuando las ventas ya no evolucionan, cuando lograr nuevos clientes es cada vez más costoso, es sin duda señal de que hemos tocado techo con los **procesos** y **metodología** que usamos.

Toca ajustar y revisar otras áreas: **logística, producción o fuerza de ventas** así como actualizar la **metodología comercial** o nuevos conceptos de marketing.

GESTIONAMOS LOS CAMBIOS DE ACUERDO A LAS NECESIDADES, PLAZOS Y DIMENSIÓN DE CADA AREA DE LA EMPRESA.



### CONTACTO

**Miguel García Capilla**  
Consultor Empresarial Independiente

Mov.: +34 626014052

Skype: mcapilla

[miguelgarcicapilla@gmail.com](mailto:miguelgarcicapilla@gmail.com)

[www.miguelgarcicapilla.es](http://www.miguelgarcicapilla.es)